

Das Institut für Vertrieb
und Persönlichkeit stellt
sich vor

Herzlich Willkommen

„Wir streben danach, dass unsere Kunden und Teilnehmer zufrieden sind, uns gerne wieder besuchen, positiv über uns berichten und uns aktiv weiterempfehlen.“

Ihre Wünsche, Anregungen, Fragen und Anliegen sind uns immer willkommen.“



Stephan Walper



I-VP – das Institut für Vertrieb und Persönlichkeit – steht für...

- lebenslanges Lernen, Neugier und den Ehrgeiz, sich selbst stetig weiterzuentwickeln, niemals stehen zu bleiben, etwas zu bewegen.
- im Mittelpunkt unserer Arbeit stehen Sie als Mensch – ob als Unternehmer, Führungskraft, Mitarbeiter oder ganz privat.
- wenn Sie Entwicklungen anstoßen wollen, gehen wir mit Ihnen in einen gemeinsamen Prozess.
- wir sind Berater, Trainer, Begleiter und Unterstützer. Als solche gehen wir voran, nehmen Sie mit und zeigen Ihnen auf, wie Sie eigenständig Ihr Ziel erreichen.
- mit unserer Hilfe können Sie Ihre individuellen Fähigkeiten entdecken und Ihre persönlichen Potenziale ausschöpfen. Ihr einzigartiger Erfolg ist unsere Leidenschaft.

Die Geschäftsführung

Im Jahr 2011 gründete Stephan Walper das Institut für Vertrieb und Persönlichkeit (I-VP). Als erfahrener Vertriebsprofi, Trainer und Coach bringt er Ihr Unternehmen durch die Gestaltung effizienter Vertriebsprozesse und maßgeschneiderter Trainingskonzepte zum Erfolg.

In Übereinstimmung mit dem Leitsatz von I-VP bildet sich Stephan Walper kontinuierlich weiter. Seine besondere Fähigkeit, das Potenzial in den Persönlichkeiten der Menschen zu erkennen, macht ihn zu einem wertvollen Trainer und Businesscoach. Er fördert die Weiterentwicklung von Mitarbeitern und Führungskräften und schafft so eine Win-Win-Situation für Ihr Unternehmen.

Mit Herz, Verstand und umfangreicher Expertise verfolgt er Ihre individuellen Interessen und Ziele. Er unterstützt Sie, von der Optimierung der Vertriebsstruktur bis hin zur Entwicklung des Top-Managements. Qualität, Innovation und Erfolg sind dabei seine Leitprinzipien.

Ein besonderer Fokus liegt auf Inhouse-Workshops, die auf die spezifischen Bedürfnisse Ihres Unternehmens zugeschnitten sind. Diese Workshops sind ein zentraler Bestandteil der Personalentwicklung, da sie die Fähigkeiten und Kompetenzen Ihrer Mitarbeiter gezielt fördern und weiterentwickeln.



Unsere Trainer und Coaches

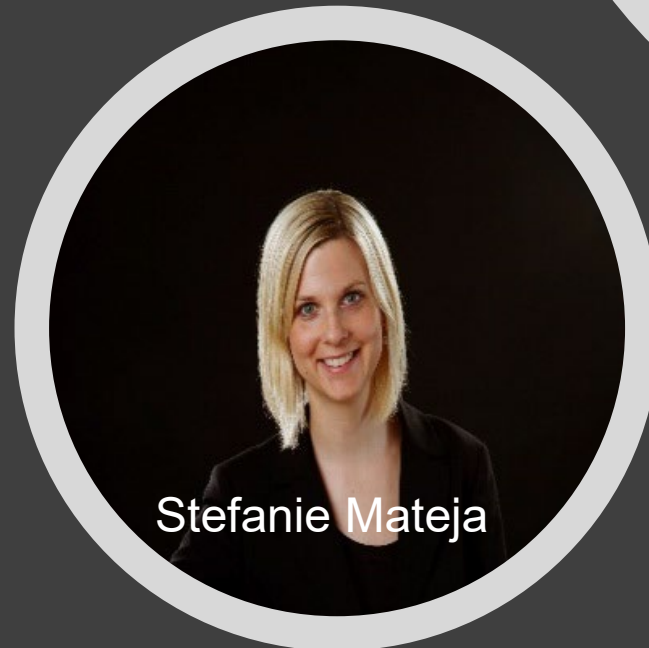
Unser Team besteht neben dem Geschäftsführer aus weiteren frei für uns arbeitenden Trainern und Coaches. Jede Person in unserem Team bringt langjährige berufliche Erfahrung mit und ist ein absolute/r Expertin/e auf seinem Gebiet, um Ihnen die höchstmögliche Qualität zu bieten. Dies dann zu marktgerechte Preisen. Wenn Sie mehr erfahren möchten, dann besuchen Sie doch unsere [Homepage i-vp.de](http://i-vp.de)



Frank Pudel



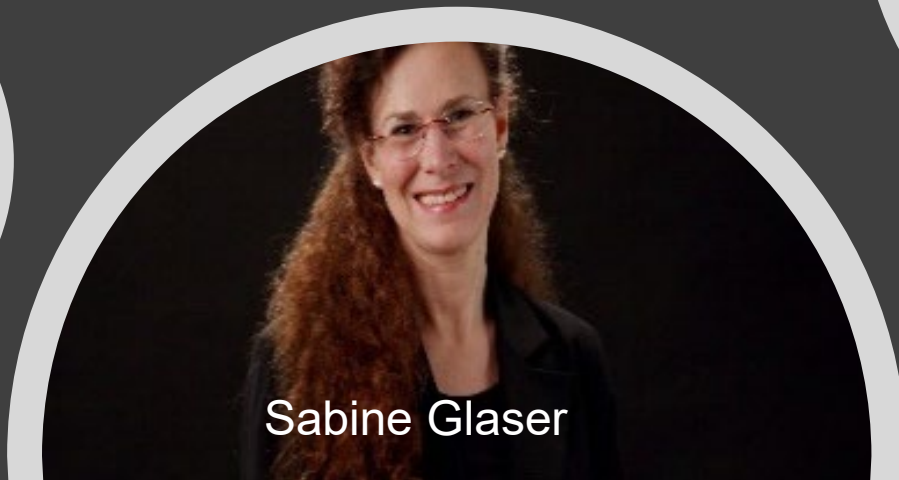
Nadine Krachten



Stefanie Mateja



Olaf Schmidt



Sabine Glaser



Daniela Geraets

Das treibt uns an....

„Es ist noch kein Meister vom Himmel gefallen“ lautet eine alte Weisheit, die in ihrer Aussage sehr viel Wahrheit beinhaltet. Fußballer haben aufgrund ihres Berufsbild einen sehr großen Anteil an Training in ihrem Alltag verankert. Dabei steht das Ziel im Vordergrund stetig gut und besser zu werden.

Erfolgreich im beruflichen wie privaten Alltag zu agieren, setzt auch kontinuierliches Training und Übung voraus.

Das Leistungsangebot von I-VP stellt sich genau dieser Herausforderungen und bietet ein breites Spektrum an qualifizierten Möglichkeiten – sowohl für Teams wie für den Einzelnen, für den beruflichen wie für den privaten Alltag. Unsere Methoden orientieren sich an den von Ihnen gestellten Aufgaben und Zielen. Sie beinhalten eine hohe Aktualität und Zielerreichung für Ihren Erfolg.

Motivation und Kompetenz wird durch das regelmäßige Training gestärkt und ausgebaut. Die Resultate daraus sind eintretende Erfolge.

Führungskräfte und Mitarbeiter gleichermaßen wissen ein solches Bildungsangebot meist zu schätzen. Geben Sie Ihren Mitarbeitern die Chance, sich immer wieder neu für Ihr Unternehmen bewusst zu entscheiden und sich optimal einzubringen. Das Ausleben der eigenen Stärken und der eigenen Motivation setzt Ergebnisse frei, an die im Vorfeld nur schwer zu glauben war.

Wir informieren Sie gerne, wie wir diesen Prozess in Ihren Unternehmen aktivieren – sprechen Sie uns an – wir freuen uns auf Sie!



Das treibt uns an für Ihr Business...



VORANGEHEN

Für die Ziele in Ihrem Unternehmen stehen wir Ihnen mit Beratungen, Trainings und Coaching mit Know-how und Expertise zur Seite. Unsere langjährige Erfahrung in der Methodenvielfalt setzen wir in Ihrem Unternehmen ein und gehen gerne mit unserer Kompetenz in der Entwicklung Ihrer Führungskräfte und Mitarbeiter voran.

MITNEHMEN

Die Interaktion in unseren Seminaren, Trainings und Workshops fördert das Verstehen und Umsetzen neuer oder veränderter Aufgaben, die sich beruflichen Alltag und seiner Anforderungen ergeben. Nachhaltigkeit im Wissensaufbau und der Entwicklung bedeutet aus Überzeugung eigenständig lernen – wir nehmen Sie mit!

ERREICHEN

Unser Coaching nach dem Knotenlöser-Prinzip unterstützt die gezielte Entwicklung der Persönlichkeit. Wertevorstellungen, Glaubenssätze und die persönliche Einstellung basierend auf Erlebten werden u. a. im persönlichen Coaching analysiert und genutzt, um Herausforderungen im eigenen Handeln zu meistern. Wir stärken Sie im Erreichen Ihrer beruflichen Entwicklungsziele.

Unsere Leistungen für Ihr Business...



Entwicklung maßgeschneiderter und damit einzigartige Workshopkonzepte für Ihr Unternehmen. Unser Versprechen VORANGEHEN. MITNEHMEN. ERREICHEN.



Unsere Leistungen für Ihr Business...



Umfangreiches und erlebbares Workshop-Angebot zu den Themen Persönlichkeits- & Vertriebsentwicklung.



Entwicklung maßgeschneiderter und damit einzigartige Workshop-/Seminarkonzepte für Ihr Unternehmen.



Nachhaltigkeitsbegleitung der Workshops-/Seminar für Teilnehmer, Führungskräfte, Personalentwickler mit einer eigenen APP für Tablet und Smartphone.



Betriebliches Gesundheitsmanagement – wir unterstützen Sie bei der Umsetzung der gesetzlichen Anforderungen.



Umfangreiches Beratungsangebot u.a. Unternehmensübergabe, Vertriebsberatung, Personalentwicklung und -Begleitung



Vorträge



Coaching nach dem Knotenlöser-Prinzip, ob für eine Person oder ein ganzes Team

I-VP - das Institut für Vertrieb und Persönlichkeit GmbH

Kontakt Daten:

I-VP Institut für Vertrieb und
Persönlichkeit GmbH
Stephan Walper
Im Bann 23
73479 Ellwangen
Fon: +49 (0) 7961-95 99 460
Fax: +49 (0) 7961- 95 99 469
Mobil: +49 (0) 176- 62 91 54 52
E-Mail: stephan.walper@i-vp.de
Website: www.i-vp.de

